

## Śląska ostatnia mila

# Światłowody jak autostrady

ANDRZEJ KONASZEWSKI

Działają na terenie Śląska i Zagłębia. Budują i udostępniają innym własną infrastrukturę światłowodową. Długość ich sieci liczy blisko 500 kilometrów, pokrywając obszar 1500 km<sup>2</sup>, z ponad 2 milionami mieszkańców aglomeracji śląskiej.

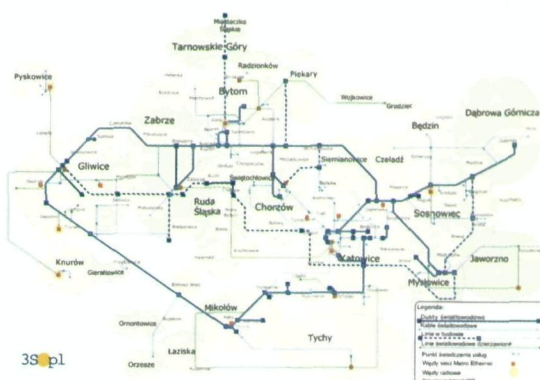
– Tworząc firmę 3S (Śląskie Sieci Światłowodowe) wiedzieliśmy, że w niedalekiej przyszłości zapotrzebowanie na światłowody na Śląsku będzie coraz większe – opisuje genezę powstania firmy Zbigniew Szkaradnik, prezes 3S. – Pojawiały się nowoczesne przedsięwzięcia opierające się na zaawansowanych technologiach, które wymagają infrastruktury telekomunikacyjnej. Brakowało pasma teletransmisyjnego. Wykorzystując trasy wzdłuż górniczych torów kolejowych (należących do tzw. kolei piaskowych) powoli budowaliśmy własną sieć. Rozpoczęliśmy w 2002 roku, ale ze względu na długotrwałe procesy uzyskiwania pozwoleń na budowę, pierwsze kable mogliśmy uruchomić w roku 2004.

Jednym z najważniejszych elementów strategii firmy jest współpraca

3S.pl

ŚLĄSKIE SIECI ŚWIATŁOWODOWE

### Śląskie Sieci Światłowodowe



z operatorami sieci kablowych. – Jesteśmy operatorem dla operatorów – zaznacza Z. Szkaradnik. – Chcemy dać dobre podstawy w postaci infrastruktury, aby inni operatorzy mogli tworzyć oparte

na nich, wysokiej jakości, dostępne i tanie usługi telekomunikacyjne, zarówno dla klienta indywidualnego, jak i biznesowego.

Pierwszym operatorem CATV, z którym 3S nawiązała współpracę w 2004 roku, był gliwicki Broker. Współpraca ta trwa i polega na wzajemnej dzierżawie włókien. W tym samym roku przyłączona została firma Sileman (Elsat) z Rudy

Śląskiej. Jednym z pierwszych partnerów był też Telpol, z którym współpraca rozwinęła się na szerszą skalę. W 2005 roku Telpol dołączył się do inwestycji 3S – budowy rurociągu kablowego wzdłuż torów. Dzisiaj firmy współpracują głównie w rejonie

Chorzowa i Sosnowca. Dzierżawią sobie nawzajem włókna i wspólnie realizują inwestycje. W kolejnych latach dołączali następni operatorzy.

– Obecnie pracujemy dla większości telekomów na Śląsku – mówi prezes Szkaradnik. – Z naszych usług korzystają: UPC Polska, Telpol, Stream Communications, Broker, TracoSat, Waldex. Większe firmy dzierżawią włókna, wymieniają z nami ruch, mniejsze zaopatrują się u nas w operatorski dostęp do sieci internet. Realizujemy też lokalnie terminowanie połączeń światłowodowych o dużych przepływnościach dla ogólnopolskich operatorów

### Krzysztof Zimończyk

– prezes zarządu Broker – Service Sp. z o.o.

Nasza współpraca z firmą 3S polega na wzajemnej dzierżawie kanalizacji oraz włókien światłowodowych w Gliwicach. Dzięki tej współpracy mogliśmy zrezygnować z kosztownych inwestycji w budowę kanalizacji w trudnym miejskim terenie (koszty!!!). Prawdopodobnie te same korzyści uzyskała firma 3S. Wadą jest oczywiście pewne uzależnienie od wydzierżawiającego, w naszym przypadku zminimalizowane przez wzajemność relacji. Współpracę oceniamy jako bardzo korzystną i zamierzamy ją kontynuować.

telekomunikacyjnych, takich jak Exatel, GTS Energis, ATM SA czy Crowley Data. Wiemy, że z wykorzystaniem naszych światłowodów operatorzy realizują nowoczesne usługi także dla innych telewizji kablowych, ale sami nie ingerujemy – nie chcemy i nie możemy – w sygnały przesyłane naszą siecią przez operatorów.

Światłowody są jak autostrady dla komunikacji. W pełni odpowiadają wymaganiom technologicznym nowoczesnych usług telekomunikacyjnych. Treści są przesyłane w sposób niezawodny i bezpieczny. Dzięki tak solidnym podstawom,

klient końcowy może korzystać np. z oferty Triple Play i cieszyć się dobrą jakością połączeń.

Zamiarem 3S było zbudowanie sieci, którą będzie można udostępniać każdemu, kto będzie jej potrzebował. Dzięki współużytkowaniu sieci firma może zaoferować niskie ceny – w jednym kablu są bowiem włókna dzierżawione przez kilka podmiotów, np. policję czy uniwersytet. Ponadto spółka oferuje stałą opiekę nad siecią oraz jej serwis.

Z operatorami telewizji kablowych współpraca odbywa się na dwa

sposoby. Po pierwsze, dzierżawione są włókna po określonej stawce miesięcznej. Jednak, aby dać operatorowi pewność długofalowej współpracy i zmniejszyć koszty operacyjne, 3S realizuje też model współpracy oparty na IRU (Indefeasible Right of Use), czyli Nieodwołalnym Prawie Użytkowania. Pozwala to



Układanie światłowodów wzdłuż linii kolejowej

operatorom poprawić wyniki finansowe, gdyż zakup IRU jest przez nich księgowany jako jednorazowa inwestycja, a nie comiesięczny koszt operacyjny.

Na temat planów rozwoju współpracy z sieciami kablowymi prezes 3S mówi: – Dużo będzie zależało od potrzeb samych sieci kablowych. Generalnie – chcielibyśmy tak dostosować zakres i profil usług do potrzeb sieci (zwłaszcza dużych, takich jak UPC Polska), aby w efekcie zmaksymalizować długofalowe korzyści dla obu stron. Będziemy więc budować

kolejne odcinki wykorzystywane specjalnie przez kablówki oraz wprowadzimy na większą skalę nowe produkty (IRU), które, jak sądzimy, lepiej zaspokajają potrzeby dużych operatorów. Naszym celem jest również zwiększenie współpracy z operatorami przy eksploatacji sieci światłowodowej (przeglądy, konserwacje, usuwanie awarii).

### Kopalnie, uczelnie, banki

Oprócz operatorów telekomunikacyjnych, klientami 3S są: duże wielooddziałowe przedsiębiorstwa, banki, którym firma łączy centra obliczeniowe, a także administracja i sektor publiczny. Spółka pracuje m.in. dla Kompanii Węglowej, której podłączyła do sieci niektóre wchodzące w jej skład kopalnie i siedzibę zarządu, a także dla Urzędu Miasta w Bytomiu, gdzie również połączyła siecią kilka lokalizacji z główną siedzibą magistratu. Zrealizowała również połączenia dla Śląskiej Akademickiej Sieci Komputerowej. ŚASK, zarządzana przez Politechnikę Śląską, łączy śląskie wyższe uczelnie, a także Bibliotekę Śląską oraz instytuty branżowe, jak np. Główny Instytut Górnictwa.

– Sieć 3S będzie w dalszym ciągu zagęszczana na obszarze aglomeracji śląskiej – podsumowuje Z. Szkaradnik. W szczególności rozważamy zintensyfikowanie inwestycji na obszarze Rybnickiego Okręgu Węglowego, czemu sprzyja ostatnie przejęcie Przedsiębiorstwa Transportu Kolejowego i Gospodarki Kamieniem SA z Rybnika (PTKiGK) przez naszego największego akcjonariusza PCC Rail (dawna kopalnia piasku). Planujemy też bardziej zdecydowane wyjście poza obecny obszar działania, w kierunku Chrzanowa, Oświęcimia i Tychów. ●

### Maciej Krzyżanowski – dyrektor Pionu Usług Telekomunikacyjnych ATM SA

Firma miała znakomity pomysł biznesowy (włókna położone wzdłuż torów kolei piaskowych), który został przekuty w funkcjonujący biznes. 3S jest w pewnym sensie na Śląsku pionierem wizji światłowodu doprowadzonego do każdego budynku (podobnie jak operator ATMAN\* w Warszawie). ATMAN dzierżawi od 3S trasy światłowodowe wykorzystywane do podłączenia swoich klientów. 3S natomiast kupuje od nas hurtem usługi IP (czyli szerokopasmowy dostęp do internetu) i transmisje międzymiastowe. Czasami konkurujemy u klientów, gdyż ATMAN posiada również zasoby światłowodowe na Śląsku – ale generalnie nie przeszkadza to rozwijaniu współpracy.

\* ATMAN – operator i marka usług telekomunikacyjnych, należące do ATM SA.